

ene4

campus



Energiemarkt. Digitalisierung. Kompetenz.
Seminarprogramm 2018

Der ene't campus schafft Kompetenzen für die Digitalisierung der Energiewirtschaft. Seminare aus verschiedenen Themenbereichen machen Sie fit für

die Transformation der Branche. Erfahrene Dozenten vermitteln Ihnen Insiderwissen und geben praktische Tipps zur Umsetzung im Berufsalltag.

Alle Veranstaltungen finden bundesweit zweimal jährlich statt – bestimmt also auch in Ihrer Nähe.

Das Portfolio:

Fokus Strategie

- Konzepte zur Digitalen Energiewirtschaft
- Zentrale Risiken in der Digitalen Transformation
- KI und Produktentwicklung in der Energiewirtschaft
- Praxisorientierte Lösungen für den Aufbau und die Abrechnung von Ladestationen
- So tickt der deutsche Energiemarkt
- Energierecht aktuell – Fokus Digitalisierung
- Datenschutz-Grundverordnung und Bundesdatenschutzgesetz in der EVU-Praxis
- Ganzheitliche IT-Sicherheit für Versorgungsunternehmen in der Praxis

Fokus Geschäftsprozesse

- Supply Chain Management im EVU
- Geschäftsprozesse Strom im digitalisierten Energiemarkt
- Geschäftsprozesse Gas im digitalisierten Energiemarkt
- Softwaretraining ene't NetKalk.Tarife
- Softwaretraining ene't NetKalk.Netze
- Datenbanktraining ene't Endkundertarife
- Datenbanktraining ene't Netznutzung

Fokus Vertrieb und Marketing

- Goldgrube Kundendaten: Predictive Analytics, Scoring und Segmentierung
- Blockchaintechologien und Kryptowährungen in der Praxis
- Kalkulation und Pricing im digitalen Energievertrieb
- Einführung in Energiebeschaffung und Portfoliomangement 4.0
- Praxis Seminar: Social Media für die Energiewirtschaft
- Erfolgreiche Kundenkommunikation offline und online
- Erfolgreiche Kommunikation mit und in IT-Teams
- Powercoaching: Persönlicher Verkauf im digitalen Zeitalter

Kompetenzbonus –
Weiterbildung lohnt sich!

Buchen Sie direkt zwei Seminare auf einmal und sichern sich so 15% Nachlass auf die Teilnahmegebühr des günstigeren Seminars. Informationen unter www.enet-campus.de.

ene't campus inhouse –
Firmeninterne Durchführung von
Seminaren und Weiterbildungen

Gerne vereinbaren wir ein individuelles und für Sie unverbindliches Beratungsgespräch – telefonisch oder persönlich bei Ihnen vor Ort.
Telefon: +49(0)2433 526010

Interesse geweckt?

Dann besuchen Sie jetzt die campus-Website unter www.enet-campus.de für weitere Informationen zu Seminarinhalten, Dozenten, Terminen und Anmeldung.

Ihre Ansprechpartner:



Roland Hambach

Geschäftsführer und
Vertriebsleiter

Telefon: +49(0)2433 52601-300
E-Mail: roland.hambach@enet.eu



Alexander Linzen

Leitung Vertrieb

Telefon: +49(0)2433 52601-301
E-Mail: alexander.linzen@enet.eu



André Küpper

Vertrieb

Telefon: +49(0)2433 52601-304
E-Mail: andre.kuepper@enet.eu